

时间：2015 年 4 月 21 日下午

主题：专题论坛三 发展创新与知识产权保护

主持人：

尊敬的朋友们，各位代表，非常感谢大家参加发展创新与知识产权保护分论坛，我们这个会议是在首届中俄 2015 实业论坛框架下进行的，首先我们关心的一个方面就是发展创新与知识产权的保护，尤其是对中小企业来说，简单来说我们要找到途径来进一步活跃这个产业。

下面有请中国开发区协会会长师耀荣致词。

师耀荣：

各位嘉宾，女士们，先生们，大家下午好！很高兴参加首届中俄 2015 实业论坛发展创新与知识产权保护专题论坛。

现在我向大家介绍一下中国开发区知识产权保护工作情况，首先简要介绍一下中国开发区的基本情况。中国的开发区 1984 年创建，截止到目前，经中国政府批准的开发区，共有 1658 家，性质级别分为国家级开发区和省级开发区，国家级开发区由中央政府批准，省级开发区是由省级政府批准。按功能特点主要分为经济技术开发区、高新技术产业开发区、边境经济合作区、海关特殊监管区等四种类型。其中经济技术开发区主要以发展现代制造业、高新技术产业为主，也是设立时间最早、产业集聚程度最高，经济规模最大的一类园区。高新技术产业开发区集产学研为一体，重点发展高新技术产业，目前中国的国家级经济技术开发区 218 家，高新技术产业开发区 129 家。开发区作为中国改革开放的试验田，经过 30 年的发展，已经成为中国投资环境最好，与国际接轨度最高的区域之一，探索出了一条以园区为载体，促进产业集聚和科技创新发展的新路径，中国开发区的发展模式和发展经验也被一些国家所借鉴。

接下来我介绍一下中国开发区的知识产权保护工作。

一、开发区的创新发展和知识产权保护受到国家高度关注。

2014 年是国务院批准设立开发区 30 周年，国务院办公厅印发了《关于促进国家级经济技术开发区转型升级、创新发展的若干意见》。《意见》指出开发去要坚持经济与技术并重，把保护知识产权和提高创新能力摆在更加突出的位置。鼓励条件成熟的国家级经济开区建设各种形式的协同创新平台，形成产业创新集群，支持国家级经开区知识产权示范试点园区，推动建立严格有效的知识产权运用和保护机制，支持国家级经开区通过产业基金、创立知识

产权国家入股等方式，搭建科技人才与产业对接平台，鼓励国家级经开区加大高端人才引进力度，形成有利于人才创新创业的分配、激励和保护机制，同时国家知识产权行动计划（2014-2020）提出要更加注重知识产权质量和效益，产业集聚区实现专利导航试点的项目，在关键技术领域，形成一批专利组合，构建支撑产业发展和提升企业竞争力的专利储备。不断提高专利成果转化率若干意见和行动计划的发布，将开启开发区创新驱动和知识产权保护的新篇章。

二、开发区的创新发展和知识产权保护环境日臻完善。

知识产权关系到创新驱动发展战略的两个重要问题，一是创新的原动力问题，二是创新成果转化为现实生产力的桥梁问题。开发区在这两个问题上实现了无缝对接。一是中国开发区是一个先进制造业和高新技术产业高度集聚的新型经济区域，也是科技创新企业最密集的区域，具备了大量创新主体。二是 2004 年中央提出自主创新战略后科技创新成为开发区可持续发展的重要抓手。特别是国家级经开区和高新区，通过不断健全的科技创新载体平台，完善全链条的政策支撑体系，构建覆盖创新全过程的投融资系统，培养科技创新人才和培育科技创新主体，逐渐形成了良好的创新氛围和环境。

经过十多年的发展，开发区正在从要素驱动向创新驱动转变。这些举措不仅带动了企业创新，加快知识产权成果转化，也使得开发区创新驱动和知识产权保护环境进一步完善。

三、开发区的知识产权保护工作取得一定成效。

中国的开发区作为新型经济区域，开展知识产权保护工作走在了前面，取得了一些阶段性成果，也有着较为鲜明的特点，一是开发区先进制造业企业、高新技术企业集聚创新活力强，吸纳了大量的创新人才，通过自主知识产权创造与应用，管理与保护，加强知识产权战略与品牌战略的有机结合和相互促进，加快推动了中国制造向中国创造、中国设计转变步伐，有效推进了知识产权工作的开展。二是开发区经济发展功能突出，管理体制精简高效，决策灵活，在探索知识产权工作体系和保护体系建设、培育知识产权保护环境等方面较好的发挥了先行先试作用，有力推动了国家知识产权政策的落实。比如创建国家知识产权试点示范园区等等。三是开发区承载中国对外开放的重任，经过 30 年的发展，已经形成了与国际高度接轨的投资环境，积累了丰富的对外开放经验，知识产权保护的整体意识较强，宣传普及工作较为扎实，在推动知识产权国际合作方面具备了一定的条件。

由于时间所限，我就介绍以上内容，在座的中俄企业家们需要深入了解中国开发区的情况，可以会后与我们联系。

女士们，先生们，朋友们，中俄两国以园区为平台的经贸往来历史已久，1992 年中国实

施沿边开发战略，设立了边境经济合作区，其中黑河、绥芬河、满洲里、二连浩特边境合作区就是中俄两国重要的经贸往来窗口，还有黑龙江省哈尔滨开发区等等，随着两国经贸往来不断加深，投资领域不断扩大，已有中国的企业走出去，在俄罗斯建设开发区，比如说乌斯里思科经贸合作区等等。最近中俄丝绸之路高科技产业园项目落户陕西西安西斜新区，成为两国经贸合作新高地。未来开发区正逐渐成为中俄两国经贸合作的重要载体平台，发展空间广阔，知识产权保护是经贸关系中重要的话题之一，越来越受到关注，我们希望和俄方有关部门开展知识产权交流，发挥开发区载体平台作用，不断深化知识产权合作，共同提高知识产权水平，为中俄经贸关系健康发展，作出努力。

谢谢大家。

主持人：

谢谢师会长。

中国已经长期做了大量的工作，中国政府这项工作取得了很大的成绩，我们这个分论坛结束以后，我的同行可能会有很多的问题给你。

现在请俄罗斯斯科尔科沃基金法律和行政顾问、首席副总裁伊戈尔·德拉兹托夫发言。

伊戈尔·德拉兹托夫：

大家好，我要谈的是我们有哪些支持知识产权的措施，尤其是在我们斯科尔注册的企业，斯科尔科沃基金总部在日内瓦，是联合国的一个机构，目前有全世界有 6 个代表处，纽约、里约、新加坡、东京，去年在北京开设代表处，还有一个办事处是在莫斯科，我们初步商定 2016 年 1 月份开始知识产权保护办公室设在斯科尔园区，这体现斯科尔科沃基金在知识产权方面的作用。

我们非常重视支持国外的专利申请，大家可以看到外国申请专利的数量，第一位是中国，一年 60 多万个，俄罗斯居第 7，如果看看外国人申请专利的数量，不这样做就保护不了自己的知识产权，尤其是高科技的产品，中国也取得了很很大的成绩。14 年中国第 13 位，2500 个申请。据我所知，中国取得这么大的成绩是利用了国家支持的工具，遗憾的是俄罗斯在这个表中居第 23 位，一年 893 个申请，比中国少 25 倍。去年我们有了明显的下降，下降了 20%。

斯科尔科沃基金知识产权中心是我们全资子公司，它提供的服务是专利申请方面，不仅是知识产权专利，还有注册商标，去年我们支持外国知识产权专利申请方面取得了很大的成绩，56 个外国申请是通过我们这里办理的，占到全部申请数量的 6%。跟 13 年的数字相比，

我们的增长是 1.5 倍，一共达到 56 个。我们之所以能做到这样，是为国外专利申请提供一些补贴。比方说我们是 1000 卢布的申请费，20 美金，这不是很大的一笔钱，同时我们还会补偿一些支付税费方面的费用，我们去年提交了 273 份专利申请。

我们把斯科尔科沃知识产权中心和其他的外国大学相比，我们选取的一个大学中员工数量，然后选取了在我们园区就业的公司数量，用专利的数量除以人数，每一千人去年大概有 40 份专利申请，哈佛都比我们的低，当然这种比较跟大学的比较不是完全正确，因为我们大学是创新中心，但是这样的数字让我们感到很兴奋。

现在谈一下我们扶持的一些形式，今年将要实施的一些形式。准备申请的是 1000 卢布，但是相关税是不负责支付，我们决定发放保护知识产权给我们参与者一些小额赠款，大概 1000 万卢布之内，他们可以用这些支付保护知识产权方面的费用，也包括一些支付的手续费、收费和其他一些费用，这样一来对于获得小额赠款的企业来说，就可以免费到国外注册自己的专利。我们也会走相关的程序，大概需要 23 天获得批准，公司在进行专利申请的时候，是知识产权中心管辖的东西，我们核查的文件并不多，是一个很简单的程序。这笔小额赠款也会为申请者支付必要的费用，今年 7 月 1 号这套程序会启动。

我们也向俄罗斯提出了一个支撑外国申请专利的规划，扩展到全国，我们提出要资助那些申请者税费方面所有的费用，一个申请者技术解决方案申请最少多少钱，包括发明专利，这个申请手续费最低结果超过 100 万卢布，12 万人民币。我们准备全额补贴这个费用。这样就可以大幅度降低他的成本，到 37 万卢布，70%由我们补贴，这就可以大大增加国际申请专利的数量。至少未来 5 到 6 年有能力把俄罗斯申请专利的能力提高几倍。

还想谈几句实用新型方面的情况，现在这个问题讨论的还不是很多。这些数字申请的数量尤其是工业设计，中国比我们高出几十倍。俄罗斯现在的法律发生了变化，现在要注册获得设计新型的专利要简单的多。这是 iPhone 的一个应用，这是 websit 界面，它的程序已经简化了，现在可以递交给俄罗斯专利署进行审核，可以把它作为工业的实用新型注册。我们这样做是因为俄罗斯正在使自己国家的法律和欧洲的法律一致，俄罗斯致力于成为海牙协议的工业新型、实用新型协议的参与国，包括发明专利，现在有 63 个成员国，中国已经递交申请，也许已经加入了海牙协议。俄罗斯已经签订了，但是还没有批准这个协议，2 月份已经下达了批准，我们希望俄罗斯会在今年加入海牙协议，我们希望中国也是这样的。

这里的数字是工业设计新型的数量，中国是 5.7 万，俄罗斯是 8000，8000 件里面 60%是俄罗斯的申请者，他们不是很积极，这里还有一组数字，加入海牙协议以后，我们申请者在国外申请的时候费用就会低的多，这个费用在欧盟是 5500 欧元，我们加入之后，这个费用就

会降低 10 倍。

我们不仅支持我们的公司在海外申请，我们也首先为我们的会员企业服务，也会为第三方提供服务，我们非常高兴帮助中国的企业进入俄罗斯的市场，并且在俄罗斯境内进行注册，也包括在独联体国内进行注册，获得专利的程序。

谢谢。

主持人：

非常感谢。斯科尔科沃基金相对不久前建立的，希望近期会有一个创新的爆发，因为斯科尔科沃基金是俄罗斯技术创新的一个领先者。我想强调一点，你一开始用美元算的，后来用人民币计算，现在已经成立了亚投行，我们会转入用人民币和卢布结算，建议大家都注意这一点。我们要学会用我们的本币计算，或者是我们的合作伙伴国货币。

现在请缪纯女士发言，她是清华科技园启迪创新研究院资产运营中心副主任。

缪纯：

很高兴和大家分享我们科技创新、知识产权保护方面的想法。

全国各地都有科技创新平台，清华科技园已经建了 20 年，在中国科技园领域有了很多比较前沿的理论和思想。接下来我说几句话，我们理解什么样叫科技创新平台。

科技创新平台第一的要素就是空间，传统意义上一定要有一个物理空间，把企业聚集到物理空间才有创新的效应，以现在互联网思想来看，物理空间有可能虚拟化替代，可以无限制的扩张。第二无论是虚拟的空间，还是物理的空间，提供各种各样的创新支撑的资源。第三是需要一个创新体系，把这些资源整合起来。

现在比较流行的一句话就是以一张图说明运营模式是什么。以清华科技园来说，这也是中国首创，很多科技园区讲这四个词，涵盖了创新平台需要的几个要素，聚集、聚焦、聚核和聚变。聚集是物理的空间，把空间、人才、各种各样的创新资源集合在一起，无论是物理空间，还是虚拟空间。聚合，这是化学效应，把各种各样企业提供服务的创新资源集中这个空间当中。这八个字涵盖了所有创新资源，无论世界任何一个地方，只是一些要素在某些国家所占的比重不太一样，就是政产学研金介贸媒。

政府，市场经济条件不好的机构所需要政府所提供的支撑多一些。禅学，大家都知道，这是支持一个地方发展最重要的因素。金融作为一个经济创新体系最重要的工具。中介对于知识产权保护起着不可忽视的作用，政府可以制订法律，但是没有中介机构去执行这些法律，

完成知识产权保护，政府是没有办法完成的。贸是市场，任何一个知识产权都要市场化，需要贸整合资源。媒就是品牌、媒体。

聚焦，任何一个创新平台都有相对富集的点，为什么？我们会选择一些企业，他们具有比较强大的创新，在创新领域当中集中所有的资源孵化、培植，在未来一段时间有一个爆发式的增长。

聚变，最后形成聚变的效应，形成伟大的公司，有一些革命性、创新性发展的企业。

科技创新平台在知识产权保护所起的作用，现在中国知识产权体系日益完善，中国已经基本上形成了知识产权法律法规体系和执法体系，这个体系适合我们，也符合国际规则，门类也很全，但是实际操作中有很多的问题，它和产业的结合，和真正创新主体的结合不够。举例，一个中小企业或者大学教授自己有一个发明专利，要想产业化，跟资本对接，跟相关企业对接，有的时候个人很难知道怎么保护自己的权益。这时候我们就提出了中介的作用。

比如说清华科技园，我们自己也有一个知识产权中心，它只是一个服务职能，并不具有每个案例进行商业操作的职能，我们可以让他们知道怎么保护知识产权，我们也有知识产权支持服务机构，让他们一个案例一个案例进行合作。

我们之前做过一个关于中俄科技创新领域的研究，中俄科技创新的合作由来已久，40年代，由于两国政治关系非常密切，那是辉煌期，60年代、70年代由于政治的原因，两国合作进入萧条期，70年代、80年代前苏联解体以及中国边贸的产生有一个相互合作的过程，90年代到现在是新时期，中俄科技创新已经进入平台化和园区化，单个企业效率不如平台化合作。

我们了解中俄创新平台当中有很多成功案例，不仅来自清华科技园，还有广东、重庆等等。我要说的是中俄纳米国家科学正在合作的汽车7速变速箱项目，他们一开始在知识产权方面达成协议，中国市场化过程非常顺利，正在研发。还有一个穿戴非侵入式的血糖仪，传统上个人专利发明在中国进行产业化的项目比较艰难，这涉及到个人发明人的权利和将来利益的保障，通过我们创新科技平台可以解决这些问题。

海洋小目标雷达判测技术，来自清华科技园，这是中国一家公司，购买了俄罗斯一家研究院，合作进展非常顺利。知识产权市场化，更直接服务企业和个体。

科技创新平台是能够促进综合科技创新合作，保证知识产权等各方的权益，它具有顶层设计的能力。传统上说中俄之间科技创新合作往往跟某个学者、某个机构来谈，一开始大家没有谈双方权益怎么界定，界定知识产权，没有更好的法律格局约束这件事，现在通过平台的方式，可以起到一个担保和设计的作用。

资源整合能力，通过科技创新平台是可以对接很多非常专业的知识产权保护系统的企业或者是一些律师事务所，我们有一句话叫专业的事情让专业的人去做，这样更有效益。

科技创新平台是可以解决问题的，它解决问题的能力源于资源的整合能力，它可以提供整体的解决方案。

我的分享就到这里，如果有什么问题，欢迎大家跟我联系。

主持人：

非常感谢缪纯女士，您的发言非常精彩。有前景的就是这样一些平台，技术中心、科技园区，而不是中介商。

有请维克多·拉斯捷尔纳克发言，他是安永会计事务所代表。

维克多·拉斯捷尔纳克：

非常感谢各位同行，安永会计事务所在世界各地都有自己的业务，大概没有一个国家没有我们的办公室，我们的员工一共有 13 万人，包括会计、审计、咨询，保护企业的权益，因为全球的公司就会有全球的经营方式，有关知识产权保护要与开发的战略结合起来，这种方法也是安永会计事务所的策略。我们研究整个知识产权问题，我们认为知识产权是一种法律监管的全部措施，既与企业有关，也与智力有关，也包括反垄断法，包括专利权，包括商标权，包括著作权，这个问题也有法律运营的问题，两年前俄罗斯有一个专门的法庭，负责审理知识产权方面的纠纷，这个法院在俄罗斯和英国同时出现，英国也是在 13 年出现的。

让公众关心的问题，当我们谈到知识产权的问题，都会想起专利，专利的数量是不是意味着专利的质量呢？有一家俄罗斯大的企业是汽车巨头，在全世界都很知名，根据俄罗斯专利局数据库，这个公司有 1000 多个专利，但是我们没有找到一家跟这个专利有关的诉讼，这说明这个专利有效吗？不是，因为我们知道这个公司权利一直受到损害，这说明获得专利知识为了有这个专利，这是任何一个成长性的企业都会遇到的问题。专利的数量比质量对他们来说还要重要。我们经常说国际的专利重要，但是我们要明白，我们是不是在适合的市场上得到这种专利，是不是能够更好的保护我们知识产权。

还有一个很大的问题，选择的是什么呢？是诺浩还是专利，专利总是要披露信息，你研发可能会被重复，尤其是通过俄罗斯立法对抗很困难，诺浩是一个保守的机密，各种各样的知识和技术信息可以包装好诺号或者是专利，你选择某一种法律保护的形式要审慎思索。

还有一个重要的问题，包括正确的文件流转，跟你的研发成果有关的，一个员工来进行

文书处理的时候，也会给公司带来收入，我们也要非常关注这方面的劳务关系。公司办理的劳动合同、任务完成书、工资表都是一个保护的体系。而且不能把相关的知识告诉你的竞争者，在俄罗斯高校有大量的教员，他们有各种各样的知识产权，他们在大学实验室工作，但是晚上从事自己的生意。他们自己的企业发展得不错，但是学校却没有任何好处。我们对知识产权的立场，形象的说就是认为它是一个分子，知识产权得到保护的时候，你要把它当成一个综合性的复杂现象，它会涉及到多个领域，必须要把专利保护和劳动关系结合起来。这就是所谓的营销战略，包括企业进入市场。这可能在任何企业都有需求，包括重型机械，哪个产业其实不重要。受到保护的知识产权一定要非常审慎，把它看成一个复杂的现象。

这是我们一些联络的方式，我们尽量回答相关的问题，分享我们知识产权保护方面的经验。我们在中国也有一个很大的办事处，在俄罗斯有 5 处办事处，其他国家也有，我们随时可以给大家提供一条龙的服务，不仅是知识产权的保护，也有提高你们纳税效率，包括你们进入市场的营销战略。谢谢。

主持人：

谢谢维克多·拉斯捷尔纳克非常有内容的报告。

下面进入第二个话题，俄罗斯的创新体系，中俄两国的高科技和创新体系，有请俄罗斯经济发展部知识产权局领导讲话。

谢尔盖·列先科：

大家在这里讨论知识产权的问题，俄罗斯经济发展部作为一个政府机关，在这方面有哪些工作，哪些行动。知识产权是经济发展的一个动力。这里面已经提出了我们基本的俄罗斯发展的几个方面，这个文件是几年前已经通过的。

这是俄罗斯在这个领域里面基本的政策，国家的经济发展与知识产权的关系，我在其中选一些最基本的要点来谈谈。因为知识产权是任何一个国家里面非常重要的，需要保护的一个领域，是发展的一个引擎，提高企业商业的效率，创新和知识产权是重要的一个推动力。

大家都知道，现在任何一个电话、一个手机、一个互联网的联系方式都是现在中小企业积极活动的领域，利用的一个手段，但是同时也是最容易受到知识产权侵害的一些方面。现在全球中小企业都面临着各种各样的挑战，包括商业化的问题，各个领域怎么把思想转变成具体的产品。

俄罗斯创新体系主要借用的手段是什么呢？我们成立了俄罗斯促进发展基金，这个基金

包括了各种机构，包括俄罗斯开发银行、俄罗斯支持中小企业基金会、俄罗斯纳米技术协会、俄罗斯技术高科技发展协会。在知识发展基金里面有各种各样的机构参与，主要是支持各种各样的企业，包括中小企业的发展，其中包括他们早期创立阶段的发展，俄罗斯对外经济银行也积极参与这样的工作，扶持中小企业在国际市场上实现自己的产品销售。现在促进中小企业的发展，在所有领域里，包括有些是国家提出的一些发展目标，吸引各种中小企业与大公司平等参与项目的竞争。总的发展金额，俄罗斯经济发展部的计划就是达到几千万美元的规模，我们在发展创新方面认为是最重要的一个领域，这方面中俄可以合作，我们双方都有各自的优势，可以最大限度发挥我们的优势。

下一个使用的工具、手段就是技术平台，俄罗斯可以提供各种各样的技术平台，保证把科研创新和产学研、销售结合在一起，这样的平台在全世界都有，俄罗斯在这方面也投入很大的精力。我们有 35 个技术创新平台，涵盖工业科技各个领域、各个方面。在国际创新平台上，他们可以跟国际同行进行密切的合作，同时我们吸引国际投资，也包括吸引中方，如果中方法愿意参与这样的合作，也可以进入我们的技术平台里面来，可以在我们这个平台上实现创新的发展。我们同时可以给他们提供服务，帮助他们和俄罗斯同行建立联系。

我们建立了几个集团群，有的处在边境地区的集团群，这些集团群也有各自的优势和劣势，优势就是他们处在一个边境，与其他国家合作方面具有优先发展的优势，俄罗斯最近几年在发展集团群方面做了很多的工作，比如说航空、造船等领域，俄罗斯这些领域在世界上是有很强的竞争力。

这个图表是我们集团群分布在哪里，分布在俄罗斯的各个地方，这次中俄论坛上也有一些代表来参加，在俄罗斯几个经济发达地区都有建立这样的创新集团群，包括有日本企业参与的一些重要的化工产品、石油石化产品生产集团创新群，非常欢迎中国的企业家、中国学者、中国各界参与，科技领域和科技成果转化方面，我们有很多要做的事情，我们不仅成立这样的平台，作为一个工具，我们还对知识产权保护有有效的机制。很遗憾几年以前我们对知识产权保护没有足够的重视，现在这个方面俄罗斯政府给予越来越多的关注，每年预算里面都增加知识产权的拨款，所有机构都有知识产权保护的分支部门，这个表现我们申请专利权的数量在增加，而且质量有所提高。现在运转机制也非常灵活。购买知识产权方面、实用新型等等都有我们的操作模式，这就可以帮助我们的同行内和俄罗斯科学院进行合作，购买俄罗斯科学院的知识产权。

我介绍就这么多，大家对我讲的感兴趣的话，可以跟我联系，我代表俄罗斯联邦经济部知识产权局发言。

主持人：

谢谢。你的报告关于中国和俄罗斯合作，在经济领域有很多谈判，有很多项目在进行，当然知识产权保护是一个重要的发动机，我们的合作对于促进经济发展是一个很重要的机制。

下面进入第三个话题，关于在俄罗斯和中国商标注册的问题，请俄罗斯亚洲工业企业家联合会第一副主席讲话。

费多托娃·玛·阿：

谢谢，我介绍一下俄罗斯注册商标的问题，这是很重要的一个话题。中国的公司到俄罗斯市场，俄罗斯的公司到中国市场都会涉及到这个问题。我想谈点具体的事情。什么叫商标呢？大家都知道，作为知识产权是法人或者企业家的标志，商标是把我这个产品和别的产品区分开来，尤其是有竞争力的产品。作为这种标志，在竞争的市场上需要把这个标志确定下来。俄罗斯的商标专门有国家的俄罗斯商标局负责注册，包括声音、图象、影像等等各个方面，很多人还不知道在俄罗斯怎么样注册商标。

俄罗斯注册商标要满足下面的条件。第一，要具有标志性的东西，跟别的标志有所区别，不能和别的混淆在一起。第二，商标不能用通用的标志，比如说国徽、地理标志以及著名的工艺品、艺术品，都不能使用。

俄罗斯注册商标主要的程序有三个阶段，一是申请，二是评估，三是登记，四是发商标证。核准是我们要查找一下这个商标和已有商标相近度，我们来确定最低的标识，跟其他现有的商标有多大的相近度，还要检查提交申请时候的相关材料，以及提交者的身份，这种审查可以在任何阶段进行，可以在主阶段，也可以在后续的各个阶段，审查官就审查的结果作出决定，或者是同意给你发这个商标，或者是拒绝。

中俄两国的审查注册商标流程有什么区别呢？在审查过程中，俄罗斯不会给你公开的，中国有一个公示期，可能提出反对的意见，因为有些人会反对，中国有为期三个月的商标公示期，这个时期可以对商标申请提出反驳，这是两国主要的区别。在中国和俄罗斯都可以由第三方提出来异议，提出有争议的东西，这个商标违反了我們已有的权利，俄罗斯和中国都是在三年时间里如果有争议，他们都不会得到商标使用权利。审查时间，两个国家都是一样的，是12个月到13个月。

我就介绍这么多，谢谢大家。

主持人：

谢谢你的发言，你的报告有中文、有俄文，又有英文，在屏幕上大家看的很清楚。

中国有自己的创新，有自己的知识产权，有自己商标可以到俄罗斯来申请专利，下面请一个法律专家孙仲先生发言。

孙仲：

谢谢邀请，祝贺大家取得的成就，4年前我毕业于莫斯科大学，今天我很高兴见到俄罗斯的朋友。我发言的题目是中俄实践合作中的法律保障。我阐述以下几点。

第一，中俄项目合作，我们这里讨论的是企业之间的项目合作。中国和俄罗斯两国中小企业发展预示着两国经济繁荣的标志，两国中小企业项目合作具有天时地利人和的基础，当然也需要有法律的保驾护航。

第二，中俄项目合作是以两国规范跨国企业之间进行项目合作的相关法律为基础。我们有必要看中俄两国关于项目合作相关方面的法律规定。

俄罗斯的法律，我们对俄罗斯的法律有深入的研究，俄罗斯在对外投资的保护方面颁布外国投资法，规定了对外商和外国投资者的合法权益给予保护，提供一定的优惠政策。第一条规定外国投资人以国民待遇，同时也加强对外国投资者投资风险的保障。俄罗斯经济特区法颁布进一步改善了外资进入俄罗斯的法律环境，如果外国企业遵守俄罗斯的法律，经济经营受到俄罗斯的发展。俄罗斯海关法新颁布，引入了风险评估基础实施海关监管的法则，还有海关白清单，还提供相关的资料，加快了海关的效率。俄罗斯还颁布了俄罗斯联邦外汇调节和管理法，俄罗斯对外贸易活动原则法、反倾销与反补贴措施等相关法律，这些法律都利于中俄中小企业项目合作的法律环境，同时也适当减少了国家对项目合作相关的影响。

我们看一下中国对合作项目的法律保障。中国从改革开放以来，注重法律的制订与国际接轨。尤其在对外贸易和知识产权方面的法律，都是以国际条约为参考而制订的。中国从加入WTO以后，对于中外企业的合作保护以WTO制度框架为基础，中国法律体系也日益完善，包括金融、税务、海关、劳工、外商投资，外商合作、外商独资企业等等，都有相关的立法，为中小企业的合作提供完善的法律保护体系。

第三，对中俄项目合作实现过程中的法律保障，完善各国法律法规基础上，需要合作企业，在项目谈判、合作项目调查、合作协议起草、签署，都应该充分依据两国的法律来开展。

当然在项目合作过程当中，应该充分关注两国知识产权方面的法律规定，尤其在商标保护上。2014年中俄两国在亚洲相互协作与措施会议第四次峰会上共同签署了商标法律保护和

执行领域合作备忘录。这为中俄两国项目合作实现提供了应有的法律保障。

中俄两国均已加入 WTO，企业之间的项目合作将会进入一个新的时期。两国作为自然资源、劳动力资源及科技资源丰富的邻国，经济互补性强，国际间的项目合作具有广泛的潜力。在两国不断完善法律的基础上，在两国之间的企业推动和互联互通的新常态下，我们有理由相信中俄两国的项目合作会取得丰硕的成果。

当然我们的服务团队愿意为中俄企业项目合作提供深入全面的法律服务，谢谢大家。我的发言完毕。

主持人：

谢谢孙仲先生。

现在进入第四个话题，关于工业园的问题，下面请斯摩棱斯克复合材料产业园的卡梅邵夫·阿·米发言。

卡梅邵夫·阿·米：

斯摩棱斯克是俄罗斯三大工业园之一，受俄罗斯经济发展部领导，这是俄罗斯对外创新科技发展的一个重要平台，今天我们已经遇到了一系列的问题，我在这里会提到我们遇到的一些问题。有影响的俄罗斯大型企业都在我们工业园区里面有位置。

我们开始由俄罗斯商务部发起，得到了各个部委的支持，包括知识产权付费、知识产权保护税收费用，都有补偿。但是有一点没有考虑到，就是中小企业。中小企业在我们这里很少，因为大家前面都说的是大型企业和中等企业，小企业很小，刚才安永公司也提到了，小企业是主要发展的动力，现在俄罗斯有一半的项目都遇到这个问题，中国也有遇到这个问题的，俄罗斯在这个领域有自己的优势，中国也有自己的优势，有些产品、项目是大家不熟悉的，世界上还没有人开发，我们也跟中国的企业接触过，但是往往我们给中方的一个信息，过了三四个月也没有答复，像今天这种论坛往往缺少直接的交流和交换。

我们工程建设项目是由斯摩棱斯克州萨福诺沃市支持的项目，其他的同行更多讲的是成就，我这里主要谈一些存在的问题，我们早把问题摆出来，可以在我们下次见面的时候把很多障碍排除。我希望今天与会的人也可以把相关的问题提出来。

我们支持的手段措施有很多，但是关于和中国方面的合作我们有三问题解决不了。我们缺少干部，我们需要有相关领域的专家，同时在语言方面能够有所了解，我们可以自由的交流、沟通，包括建立知识产权的产品，现在没有人从事具体保护的工作，就是怎么样保护。

现在我们有很多科研新产品，起码在斯摩棱斯克州只有三个人从事知识产权保护的工作，但是我们每天有那么多的创新产品，谁来做具体的事情。很高兴听到俄罗斯经济发展部专门成立了知识产权保护局，相信这方面会给我们很多的支持。斯摩棱斯克有很多高科技的产品，我们本来把这些产品给中小企业，但是现在我们没有得到知识产权的保护，这是我提出的主要问题。

主持人：

谢谢。

下面请中国方面发言，广东省半导体照明产业联合创新中心主任孙银生先生。

孙银生：

各位，大家下午好！

我来自广东省半导体照明产业联合创新中心的，我主要负责这个中心的知识产权工作。广东省半导体照明产业联合创新中心是由广东省政府发起成立的，专门为广东地区包括其他地区专门从事半导体照明产业的服务平台，这个平台包括了技术标准、专利保护、战略研究等方面，我们在专利方面的知识产权保护人员目前有 5 个专职人员负责这块工作。这个行业目前和俄罗斯合作非常频繁，上个月俄罗斯工业化部的部长也到我们那边专门走访了，我们去年也在俄罗斯搞了大量的产品推介。中俄双方在技术上也开始有全面的合作，不但有市场的合作，也开始有一些技术上面的合作。

今天我们谈到的是创新，在互联网发展的时代，在技术转移问题上，越来越重要了，人类的技术交流很重要，刚才大家已经谈到了专利的问题，谈到知识产权保护的问题。我今天也是谈有关知识产权或者是技术方面的转移法律上面的问题。由于技术转移涉及的法律问题比较多，既涉及到税务问题，也涉及到贸易，以及一些技术条款。相对来说技术转移领域里面，比一般的法律问题复杂。我们创新中心恰恰服务这一个领域，除了在市场上我们有所涉足，在技术方面同样有涉足。欢迎俄罗斯的企业和中国的企业，和中国高等院校、科研院所加强合作。我们这个地方是一个很好的平台。首先在这个地方表示欢迎。

因为技术转移涉及的问题比较多，简单谈谈，前面谈到很多知识产权的问题，我主要谈一下关于限制性商业惯例法律上的一些问题。

在这个问题上，我们和俄罗斯贸易往来目前刚刚开始，过去我专门从事知识产权法律服务的专职律师，现在在中心名下做知识产权工作。我们在 2010 年曾经为一个公司审查合同，

这个合同里面涉及到一些问题，在法律上应该讲是禁止的。这些禁止的条款，包括美方提到中方要买他的产品，他的产品在其他国家可以买的，把不是在这个领域用的产品技术用在这上面，限制中国产品生产的数量，还对它所转让的技术进行限制。当时企业比较着急，在中国有一个法律规制，技术出口或者引进的时候有一个备案批准程序，因为技术可能会涉及到一个国家的安全，会涉及到一个民族的产业，这个合同拿到有关主管部门进行备案的时候，就发现了这些问题，没有批准。把这个合同就退回来了，让我们帮他进行修改。

从本质上来说，这种合同不能得到批准，它主要是违反了我国有关法律的规定，我今天谈的主要就是哪些东西在国际上或者是中国是受到法律所禁止的，或者严格限制的。

今天我们谈到国际技术转让限制性商业惯例，主要是在一些条款或者做法上的东西。这里面它的本质含义就是在技术交易过程中，出让方凭借着自己的技术优势，施加受让方，对受让方造成一定的限制，这在法律中是被限制的。

大家没有遇到具体的问题，但是现实当中是客观存在的，因为中国这些年有很大的发展，在技术上也有很大的进步，在技术发展上面和西方发达国家特别是美国或者日本之间还是存在很大的差距，这种差距导致这种条款存在的必然性。

限制性商业惯例或者商业条款主要是国际技术贸易过程中，不是一个商品贸易，也不是一个服务贸易，主要是在国际技术转让过程中发生的这么一个惯例，或者是一个习惯。它体现的是一种不合理的限制，这种限制是法律以及国际条约所禁止的，出让方在这块对受让方进行限制。

关于限制性商业惯例的特点，出让方滥用了市场支配地位，限制竞争自由，主要问题还是知识产权领域。过去我们更多谈到的是专利，现在在工业版权方面，集成电路、计算机软件，我们对外部的需求可能更大，在这块的限制前段时间微软公司在中国黑屏的事情，它也是滥用市场支配地位，它是单方面的，是一种不合理的限制。

联合国也好，WHO 也好，有关这块的限制性条款或者是限制性商业惯例主要体现在以下 14 个方面。

第一，单独方面的回授，受让方对原来的技术改进，只能由出让方收购。

第二，知识产权专利商标包括版权有一个时效，有一个时间的关系，这时候有一个不能提出异议。

第三，独家经营，我的产品都是由它经营。

第四，限制在原来的产品进行研发，限制受让方的研发。

第五，专门用他的人员。

第六，对于价格的限制。

第七，限制技术改进。

第八，包销协定和独家代理，这也是一种法律禁止。

第九，搭售。

第十，出口限制和采购垄断。

第十一，发生欺瞒以后还要付款。

第十二，对宣传的限制。

第十三，工业产权里面有一个诺号，就是专有技术，合同到期以后，往往要不要技术使用，这里面可能存在一个争议，一般情况如果专业技术没有公开，出让方要求受让方停止使用，这是应有的权利，如果诺浩被公开以后，再要求就是不合理的限制。

我们也是对中俄贸易进行法律支撑，中俄遇到这方面的问题，可以进行交流。

我今天就介绍到这儿，谢谢。

主持人：

谢谢孙先生。大家有问题以后还会找到你。

下面进入第五个议题，有请资本法律服务公司伊莉娜讲话。

伊莉娜：

感谢会议主办方提供这个机会能在这里发言。大家都是这个领域里的专家，今天在会场里面的各位都是从事同样一个工作，也就是科技创新特别是中小企业的创新，每人创造一个东西，就需要马上有人来保护他，我发明一个东西，马上发布“这是我们的东西”，这就涉及到知识产权保护，这个是一个很复杂的问题，单一的一个行为很难保护，某一个东西公布了，马上会被第三方获取，我们还要考虑怎么样方便第三方获取已有的知识产权，这些都是我们的任务。我们要克服一切的障碍，克服制度方面的障碍，对于那些侵犯别人知识产权的人给予打击。

怎么样保护自己的权利呢？我们认为越早越好。权利有两部分，一是你刚想创造什么东西，就提出来你的权利，二是你的产品研发出来以后，不仅是你的想法，而且是有具体的东西。大家都知道新产品、新思想应该得到保护，但是是不是得到有效的保护，有疑问。怎么样保护呢？怎么样获得法律的保护呢？首先就是要签订合同。根据俄罗斯的法律，第一个问题就是选择哪个法律保护你，如果是两个俄罗斯的公司，他们之间的技术转让根据哪个法律

保护会考虑俄罗斯国内的法律。有的是这个出发点，有的可能考虑另外一点。两个俄罗斯公司比较容易，如果一个俄罗斯公司，一个中国公司，就比较复杂了，就选择哪个国家的法律保护它，一个大公司，一个小公司，小公司往往处于不利的地位，所以两家要商定保护形式，依据的法律就是一个很重要的选择。如果法律保护只在一个方面，比如说使用俄罗斯的法律，就不完全受到有效的保护，反过来对中国企业也是一样的。比如说新发明一个东西，要在中国和俄罗斯申请专利权，首先签订合同，选择哪个法庭作为仲裁，双方都有权利在签订协议的时候选择在哪里解决争议的问题，在中国还是俄罗斯，当然有仲裁机关，有仲裁法庭，甚至莫斯科市法院也有这个能力保护。

下面他们要讨论什么呢？要使得你的发明得到法律的保护，需要登记，需要得到知识产权证，要不要做登记，怎么样登记，商标法怎么样在俄罗斯进行登记，首先要知道你在哪里登记，刚才发言的已经讲到了两国申请专利的数字，俄罗斯申请专利的数量比中国少的多，为什么呢？制订了相应条款限制商标著作权所有人到俄罗斯申请专利，如果中国商标申请人在俄罗斯申请了商标，这个东西怎么在中国使用呢？中国的使用者怎么能得到这个知识产权？所有这些在我们知识产权条款里面都有。合作伙伴怎么来使用、技术转让或者是知识产权、实用新型。

现在讲一下俄罗斯司法机关审议知识产权纠纷的法庭，我们专门有一个知识产权法庭，它负责审议知识产权方面的侵权问题。这是俄罗斯第一个知识产权法庭，它负责处理任何侵犯知识产权的纠纷。除此我们还有仲裁法庭，莫斯科有一个知识产权法庭，这是俄罗斯唯一的一个知识产权法庭，不久前他们审理了一个电影产权纠纷的问题。就电影歌曲的使用引起了一些产权的纠纷，莫斯科知识产权法庭就审理了这个案件。

刚才您提到关于莫斯科很少有人从事知识产权保护的问题，很多中小企业没有得到保护。我想今后和你进一步的合作，我来帮助你们保护知识产权。

主持人：

谢谢，各位同行，我们时间有限，请发言控制时间。

下面有请哈尔滨平房区区委书记于得志先生发言，报告的题目是中俄科技公司在实现科学研究项目中的困难以及合作的可能性。

于得志：

大家好，我来自哈尔滨技术经济开发区管理委员会，第一个发言人是中国开发区协会会

长，他介绍了中国开发区总体情况，我们的开发区是他介绍的 218 家开发区之一，位于黑龙江哈尔滨市，黑龙江在中国东北部，与俄罗斯毗邻，有 300 多公里的边境线。去年黑龙江和俄罗斯经济贸易总额占全国对俄贸易总额四分之一，哈尔滨技术经济开发区与俄罗斯产业贸易有很强的区位优势，虽然目前与我们合作的俄罗斯企业从数量来说还不是太多，总共 50 多家，但是在哈尔滨市所取得的业绩是非常难得的。他们都在当地获得很好的盈利。哈尔滨经济技术开发区是国家级开发区，目前有 8000 家企业，GDP 超过 1000 亿人民币，工业总产值超过 2000 亿，现在有世界 500 企业 28 家在我们开发区进行入驻、生产。哈尔滨经济技术开发区是黑龙江打造对俄经济合作的重要支撑，也是丝绸之路经济带重要的支撑。经济技术开发区目前开通了 12 条对俄罗斯的客运、货运航空专线，去年我们开通了中国国内第二家对俄邮政互换局，建立了中俄北方边境发行公司，我们对俄邮政包裹发行量占 30%，销售额超过 2 亿美元，位居全球首位。

哈尔滨经济技术开发区积极推动与俄罗斯产业、技术、文化、贸易互相交流，重点要在航空航天能源装备制造、宝玉石加工、制造业等方面推动与俄罗斯各个方面的合作。

第一，我们打造了对俄贸易直销通道，在弗拉迪乌斯托克建立了直销通道，提供一条龙的服务，帮助中国的企业进入俄罗斯，目前已经有 1000 多家企业在这个通道帮助下进入俄罗斯开展业务。去年对俄罗斯进口完成了超过 13 亿美金，比上一年度增长了 10.73 亿美金，增长 300% 余，占黑龙江对俄贸易 6%。

第二，努力推动与俄罗斯产业合作，我们推动与俄罗斯地方政府建立合作园区，进一步推动中国国内企业与俄罗斯企业的合作。

第三，打造对俄金融服务平台，我们利用哈尔滨银行能够与卢布直接进行兑换的功能，在我们经开区建立了对俄结算中心，为中国和俄罗斯企业搭建结算平台。

第四，推动两国科技文化交流，对俄高新技术从 2005 年 7000 多万元到去年超过 2 亿人民币。

第五，哈尔滨中小学和高等学校有着俄罗斯教学的优势，哈尔滨的俄语人才在中国各个城市当中是第一，这样能够有利的推动两国的交流。

哈尔滨市开发区在黑龙江省是最大的产业集聚区，我们要利用这样一个区位优势，积极推动与俄罗斯企业各个方面的产业合作，为推动两国两个地区的经济贸易合作发挥地缘优势，欢迎各位俄罗斯的企业家、朋友到哈尔滨考察，到我们哈尔滨注册，到我们那里建立企业。

谢谢大家。

主持人：

感谢您热情的发言。我们有很多合作的可能和机遇。

下面请卡利宁·阿·安发言，题目是中俄中小企业创新的合作。

卡利宁·阿·安：

我们为什么需要创新，我们有哪些挑战，人类面临什么样的挑战，人类有很多挑战，一是人口老化，一是资源有限，一是人口增长，这都是我们面临的挑战。

东亚是经济最活跃的地区，怎么样解决这些挑战呢？我们就需要创新，这涉及到人本身，也涉及到我们的环境。经济发展要求我们不断的创新，有这样的能力，同时也需要我們进行合作。有哪些领域对中小企业最有前景的呢？我觉得有一系列的领域。有越来越多的小企业进入这些领域，包括最先进的科技成果转化，

如果具体的看一下俄罗斯和中国现在处在什么样的优势，俄罗斯有很多的资源，也有科技的潜力，中国有人力的资源，也有技术的资源，俄罗斯给予更多的科技领域的创新，工业领域的创新，中国可以把它进行商业化，中国在进行商业化方面很有经验。

缪纯介绍了俄罗斯高科技产业和中国的公司，把俄罗斯高科技的思想转化成具体的产业成果，这方面我们有很多可以做的。

我们不仅可以提供俄罗斯的高科技，而且可以把我们两国的产品发给第三方，同样中国高科技产品也可以在俄罗斯进行成果的转化。使得很多人不出国门就可以得到对方高科技的产品、高科技的思想，使得我们低成本的方式进行运转。这样我们就可以吸引越来越多的中俄企业家或者科研人员。

不久以前我们做了一个调查，在俄罗斯经济论坛上做的，15%的俄罗斯都是在矿产领域的科研研究，另外 85%都是技术领域的创新，他们这些思想的商业化，俄罗斯的科研在世界上处于领先地位，包括光学、宇航，这方面有很大的发展前景。我们相信俄罗斯和中国在这个领域也有更多的合作。

同时我们知道，从技术方面来看，有很多的障碍，不仅是法律方面，根据我们进行的社会调查，中国很多人把俄罗斯看作是朋友，一共有 6 个被调查的国家。在俄罗斯有 36%的人认为中国是一个密切的朋友、合作伙伴，43%的人认为中国是未来的朋友，是潜在的朋友，需要我们两国人民更多的了解。中国人在俄罗斯的心目中有一个形象，这个形象跟西方对中国的理解是不一样的。俄罗斯和中国今天合作的水平是处在很高的水平，但是中小企业这方面还有很大的不足，还有很大的不信任感觉，未来文化方面还有很多合作的领域，比如说逻辑

处理，在环境保护方面，都有很大的科技开发合作潜力。

中国有吃大米的文化，这个文化在一定程度上渗透到俄罗斯，水稻种植是一个技术，这是俄罗斯和中国文化的差别，我们可以互相不同，这取决于大家怎么样实现各自的思想，大家互相学习，互相借鉴。我们这些人的存在就在于我们为这些中小企业新思想、新技术寻找出路。俄中两国人都需要搭建这样的平台，谢谢大家。

主持人：

谢谢卡利宁·阿·安。

中俄两国的合作在创新领域有很多的困难、障碍，但是我们要一步一步达到目的，一步一步往前走。我们需要经常见面，我们的问题可以经常来讨论，这样就能解决我们所有的问题，最主要就是大家有这种愿望，相信我们会取得成功，我们一定会取得胜利，我们的进步发展是肯定的。

谢谢各位参加者，谢谢各位朋友，下次我们再见面，今天理论问题已经结束了，明天就是具体实践问题了，大家准备一下。谢谢大家。

（结束）