

2015 中俄中小企业实业论坛

主题：0422—专题论坛五：中俄青年创业论坛

时间：2015 年 4 月 22 日（下午）

地点：钓鱼台国宾馆

内容：

贾铁松：各位朋友们，大家下午好！现在我们正式开始“2015 中俄中小企业实业论坛—中俄青年创业论坛”的活动，非常欢迎大家参加这个讨论，我是中国青年交流中心的主任助理贾铁松，非常荣幸今天和来自俄罗斯的波切洛娃·艾·阿女士一起受组委会的委托来主持今天的分论坛。今天我们是围绕青年的创业交流经验，下面我介绍一下今天在论坛上即将发言的中方的发言嘉宾：

全国青联副秘书长、中国国际青年交流中心主任、中国青年企业家俱乐部中方秘书长孙俊波先生

中关村东升科技园创业中心负责人张翔先生

中国青年企业家代表、青岛易库（音）公司总经理王钊先生

中国青年企业家代表、北京易亨国际有限公司董事长赵文博先生

下面请波切洛娃·艾·阿女士请她介绍今天出席论坛并即将发言的俄方嘉宾。

波切洛娃·艾·阿：同事们，大家好！我们非常高兴能够代表俄方主持本次分论坛，我们今天邀请到了具有代表性的一系列企业，与我们共同探讨关于青年创业的一些问题，与此同时我们还邀请到了来自俄罗斯青年创业促进署的官员，当然我们组成了一个规模庞大的青年企业代表团，他们来自俄罗斯的各地，他们也非常希望同你们交流自己的经验，他们遇到过什么样的困难，有什么样的经验，他们有什么样的实践，是通过什么样的途径来在自己的国家内发展自己的青年创业事业，他们如何去同你们构建友好的合作关系，使得我们共同的去面对未来。所以我非常希望和诚挚的邀请你们积极地参与我们的讨论。

主持人：感谢波切洛娃·艾·阿女士。首先邀请全国青联副秘书长、中国国际青年交流中心主任、中国青年企业家俱乐部中方秘书长孙俊波先生，介绍全国青联开展青年创业和促进中俄企业家交流的一些情况。

孙俊波：感谢主持人，尊敬的各位来宾，非常高兴参加“2015 中俄中小企业实业论坛—中俄青年创业分论坛”，首先我代表中俄国际交流中心、中俄青年企业家俱乐部，对中俄双方代表，特别是远道而来的俄罗斯青年朋友表示热烈的欢迎。

2014 年-2015 年是中俄两国确定的中俄青年友好交流年，昨天下午我和波切洛娃·艾·阿女士共同出席了中友会青年工作分委会的主席会议，我们都感到中俄两国双方之间，尤其青年交流合作的前景是非常广阔，而且是具有潜力的，今后应该继续拓展交流渠道和领域，不断扩大中俄青年交流的深度和广度。

中俄国际青年交流中心，是中国青年联合会唯一的负责中国与世界各国青年交往与合作的国际交流机构，主要开展文化、体育、艺术、科技、教育、经贸等各个领域的国际青年交流与合作。中华全国青年联合会成立于 1949 年，工作对象覆盖了中国 3 亿多的青年，主要工作领域包括青年参与、环境保护、权益维护、创新创业、青年文化、国际交流等，下面结合今天的交流主题我想和大家分享在青年创业和加强中俄青年企业家交流合作方面的信息和看法。

第一是，关于青年创业。自 20 世纪 80 年代，美国管理学家彼得·德鲁克提出的创业型经济这个概念以来，世界各国日益将激励创业、倡导创业、扶持创业作为扶持经济增长、促进科技进步、提高科技水平、激发社会活力、缓解就业压力的政策选择。中国政府李克强总理，在 2015 年的政府工作报告中 38 次提到了创新、13 次提到了创业，尤其两次专门提到了大众创业、万众创新，目标是通过打通科技成果转化渠道，引导新兴科技产业发展，推动相关产业互联网等举措，使大众创业、万众创业和增加公共产品服务成为双引擎，实现中国经济体制增效升级。

全国青联长期以来把支持青年创业就业作为重要工作之一，不断调整工作重点，创新工作载体，从 2003 年以前我们重点把创业工作放在国有企业青年职工和进城务工青年群体上，实施了技能培训、支持创业类、就业信息类的工作项目，2007 年-2008 年又把重点工作放在了大学生就业群体上，推动了大学生支援西部创业计划，支持到中国西部去偏远地区去工作，大学生的就业见习计划，百城万企进校园计划，让诸多的企业走进校园里头跟大学生去对接。2009 年-2013 年又先后推出了青年见习、小额贷款、技能培训、中国青年促进计划等项目，成立了中国青年创业就业基金会，在这些工作的积累上，从 2014 年开始，全国青联着力打造促进青年创业就业的服务体系。

目前全国青联开展了以下几类创业项目，第一类，主要包括大学生村官，三支一扶，就是支持农村的农业、医疗、教育、扶贫、西部计划和大学生创业引领计划，其中大学生创业引领计划，是在中国国家领导人亲自推动下启动实施的。这一计划把增强大学生的创业、创新意识，完善创业政策，加强创业培训，健全创业服务机制，作为工作目标。从创业教育、创业培训、提供工商登记和银行开户便利，提供多渠道资金支持，提供创业经营场所支持，加强创业公共服务等六个方面，提出了 26 条具体措施，优化大学生创业的政策环境、社会环境和市场环境。

第二类，主要是依托全国青联的优势，积极整合资源，主要整合两方面的资源，一个是政府资源，一个是社会资源。整合税收减免、工商便利、贷款优惠、创业孵化、培训补贴、投资产业外贸等政策字眼，同时也寻求社会支持，为青年提供一系列的创业项目、创业资金、创业条件、创业培训等等。

第三类主要包括以下几个项目，一个是主席青年创业创新大赛和大学生创业大赛，其中，中国青年创新创业大赛的参赛主体，包括海内外未满 40 周岁的创业青年，和符合中国国家产业发展战略的创新项目，获奖选手最高可以得到 100 万的资金支持，享受优惠的创业扶持政策 and 优质的创业孵化服务，以及金融机构的融资支持。入围项目还可以得到成功企业家的指导和帮助，并在主流媒体上进行推广宣传，从而得到智力和传播营销方面的支持。

第二，开展创业服务，包括建立青年创业导师体系，拓宽青年创业融资贷款渠道，加强创业培训，加强青年创业项目和创业人才库建设等内容。

第三方面，加强青年创业服务中心，青年创业园等阵地化建设，为创业青年提供统一标识、统一政策的生产经营场所和企业孵化服务，将创业实训、创业指导、创业孵化相结合，细化规范服务流程，建立全方位、阶梯型的创业孵化服务体系，使园区成为大学生创业政策、资金、信息、人才项目的汇集之地。

第四，加强青年创业领域的海外培训交流，这方面主要是由国际中心整合国内外的资源选派国内优秀大学生和青年企业家赴欧美国家和发达地区进行培训、交流，借鉴国外创业领域的先进经验和理念，为青年创业提供支持。同时，也邀请国外一些创业专家和导师到中国举办专题的培训班和创业培训活动，使更多的青年得到帮助。

通过以上开展各类青年的创业工作项目，全国青联仅仅 2014 年全年共吸引了 20 余万个创业项目，近 200 家投资机构参与创业比赛，帮助近 300 个创业项目获得意向投资 15.7 亿元，推进建设创业园区 189 家，其中全国创业示范园区 40 家，协调发放创业小额贷款 139

亿人民币，获得贷款的青年是 21 万多人。从 2000 年到现在，全国青联为创业青年协调的小额资金已经上千亿人民币，获得贷款的青年超过 150 万人。

我在到国家青年交流中心之前也在全国青联本部负责农村青年创业就业这个项目，也对农村青年的就业培训、创业培训和创业的支持做了大量的工作。

一会儿俄罗斯的同事们和中国的企业家还将分享他们在所在机构在创业方面的工作情况和自己的创业感悟，希望双方加强交流，为促进中俄青年创业工作而共同努力。

创业和就业是青年永恒的话题，没有创业就没有就业，没有就业、没有民生，没有就业就没有社会的推动和发展，没有创新也没有社会的发展，希望我们中俄两国的青年能够围绕两国青年的就业和创业方面能够多分享彼此的成功经验。

第二方面，关于中俄青年企业家的合作。全国青联和中国国际青年交流中心一直非常重视加强中俄青年企业家之间的务实合作，2014 年 7 月，在首届中俄博览会期间中俄国际青年交流中心，与俄罗斯青年事务署组成了俱乐部，我本人担任中方的秘书长，塔吉丽娜（音）小姐是俄方的秘书长。为促进中国青年友好合作搭建交流平台，俱乐部的工作也得到了中俄两国领导人和青年企业家的肯定。今天俱乐部的俄方秘书长塔吉丽娜（音）女士出席了论坛，我们一会儿也会进行探讨，这里向中俄双方的企业家表示欢迎，希望大家加入中俄青年企业家俱乐部队伍中来。同时借这个机会向俄罗斯的同事们，对中国青年企业俱乐部一年以来的帮助和支持表示感谢。

当前，进一步提升双方经贸合作水平是中俄双方的共同目标，目前俄罗斯主要向中国出口能源、矿产品和其他原材料，从中国进口家用电器和劳动密集型的轻工业产品和食品，双方的经贸结构相对单一，同时绝大部分的经贸合作由两国大型企业参与实现，两国中小企业合作的广度和深度还远远不够，合作潜力没有得以充分的发挥。此外，双方对彼此的法律法规、区域差异和文化习俗的了解和理解还有待于进一步的加深，贸易互信的基础需要进一步巩固。但同时我们也必须看到伴随着两国经济持续增长，以及两国当前的国内外环境发展与变化的趋势，双方进一步加强经贸合作的前景非常广阔。一方面，在国际上加强两国合作有助于推动世界的多极化建设，另一方面，两国都致力于经济增长方式的转型，都把立足创新的可持续发展作为转型的重中之重，两国的发展具有很强的互补性。俄罗斯在确保中国的能源和资源密集型产品的供应方面扮演着重要的角色，它还是中国商品服务以及技术出口巨大的潜在的市场。中国的商品和技术可以丰富俄罗斯的市场供应，改善基础设施和技术装备水平，中国也将是最具潜力的投资来源地，对于俄罗斯经济的发展，尤其是对于远东地区意义尤为重大。

青年企业家要抓住中俄经贸关系发展中的难得机遇，围绕能源、科技、通信、金融、环保、交通等重点领域，充分挖掘合作潜力，在推动量的提升的同时，更加重视质的跨越，在实现自我发展的同时，把两国经贸合作推向一个新的高度。作为促进两国青年企业家务实合作的平台，中俄青年企业家俱乐部，将在信息咨询、对接、洽谈等方面积极发挥作用，为两国青年企业家提供高效务实的合作。

现在俱乐部成立的时间不长，我们的工作也刚刚起步，还有很多不尽人意的地方，希望得到大家的批评和指导。

今年 7 月，我们将应俄方邀请组织中国青年企业家赴叶卡捷琳堡，还有其他的一些活动，欢迎在座的企业家参与这些活动。

青年是中俄世代友好的生力军，中俄战略合作伙伴关系的积极力量，中俄国际交流中心、中俄企业家俱乐部，愿与各友好组织一道，继续为创建中俄青年企业家交流搭建平台，提供服务，真正欢迎两国具有合作意向的青年企业家加入俱乐部，希望大家能够充分利用这一平台，努力在中国与俄罗斯之间开拓沟通之路，架合作之桥，为两国人文交流与经贸合作注入青春元素和新的活力。

最后，我也想给大家简要的介绍一下中国国际青年交流中心。

中国国际青年交流中心在北京的东部地区亮马桥路，周边是使馆区，占地按照中国的单位是 120 亩地，建筑面积 10 万平方米，拥有饭店、剧院、体育、写字楼等设施，我们的工作有文化、体育、艺术、教育、环保、国际交流、设施租赁等等业务，条件还是非常好，欢迎大家有机会的话到中俄国际青年交流中心来做客。谢谢大家！

波切洛娃·艾·阿：非常感谢孙俊波先生，我们昨天有幸了解了中国全国青联的工作，我们了解到了他们是如何支持中国青年创业的，我们高度评价他们所做的工作，因为从你们这么多年一直关注青年创业的工作带讲，你们这方面从事工作时间、从事这方面业务时间比我们长，所以你们有值得我们学习的地方。我们在这方面还是非常希望能够得到你们的指导，目前我们也制定了一系列的发展青年创业的计划，有的计划是一直面向到 2020 年的一些计划，是一些十年发展的计划，非常希望我们能够通过合作将这些项目顺利实施下去。这些项目也获得了俄罗斯联邦总统的关注和关心，但是我们会积极的把这些项目作为一种社会的项目或者公益项目来执行，会向所有项目参与方的个人发放相关的项目信息。目前项目的参与者已经达到了 60 多万，当然对于中方来说这个数字不算很大，但是对俄罗斯来说这个数量是非常大的，所以我们支持了 1 万多家企业。我们现在还不知道参与这个项目的 60 多万人他们现在处在创业的什么阶段，但是我们所从事的是一项创造性的工作，我们付出的努力不会白白的就这么过去了，我希望青年人都能够意识到自己应该成为一个负责任的人，什么是劳动，一个人应该毫无疑问的意识到不迈出第一步是一事无成的。

我们非常严肃认真的考虑过这个问题，划成四个阶段，第一步，普及工作。年轻人有时候他们并不了解或者并不知道有哪些现行的支持措施，他们不想成为一个企业家，因为现在已经不时髦了，这不像 90 年代的时候。我们开始寻求一种与他们沟通的方式，就是现在年轻人使用的语言，与他们沟通，比如这是电视上的访谈节目，比如说这是一系列的系列活动，使用的是现在年轻人使用的口语、俗语、俚语，我们还开始在俄罗斯进行评级，对他们不同的创业阶段进行评级。不知道中国的大学生是怎么样的，俄罗斯的年轻人人都想进入俄罗斯的大型能源公司工作，还有其他的大型公司，我们和他们这些公司竞争对于我们来说是很困难的事情，但是，尽管如此我们是从排名第 49 位，就是所有的这些青年就业目标排行中从第 49 位我们上升到第 2 位，使用的是国家财政的资金，我们认为应该高效的去使用国家财政资金，希望能够形成这样一种机制，使我们的年轻人成为真正有竞争力的、有思想的人，他们会勇于去冒险，会勇敢的承担责任，他们会积极的作为一个团体、作为一个团队去工作。我们向他们提供各种各样的咨询服务、对话，这里可以采取的方式是很多的。今天我们的结果大概是从 100 个申请者来说，我们实际能够与他面对面对话的只是很小的一部分，因为在希望能够获得我们直接对话的人太多了。

所以现在我们还另外有一个工作方向，是对他进行就业之前的培训，因为如果说他们真的想从事某一个行业的专业工作或者成为一个企业家的话，他们确实是需要具备足够的专业知识。我们还要考虑各种各样的城市和地区的特点，比如莫斯科，像中国的北京和上海，和其他的省区一样，他们各个地区的特点都不一样，他们各个地区人的思维方式、生活方式也不一样，所以在我们的工作中也关注了各个地区的特点，各个地区居民人的特点，包括我们在给他们的课程当中。我们每做一步之前就把前一步做的非常扎实，之后才进入下一个阶段。这种具体的非常扎实的工作是要求把它做的非常具体，和我们每一个项目的参与人都要把这个事情做的非常具体、非常扎实。比如说他们创业的时候，第一次需要接受税务机关的检查，需要第一次填报税务报表的时候，他们可能是刚刚成为创业者，有时候不知道该怎么去做，我们俄罗斯有这么一个社会团体，正是归功于我们的项目，我们成立了各种各样的社会团体来对他们进行相关的帮助，我觉得这是非常有意义的。

我理解在中方的青年创业扶持项目中有很多资源，比如说你们成立了各种各样的孵化器、工业园区，俄罗斯做这件事的方式不太一样，我们是基于现有的青年扶持的政策，然后在现有政策基础上对我们现在的青年创业者进行帮助和扶持。所以在现有条件下，我们这种做法是非常有效果的，需要我们现在重新配置和重新结合现有的资源。如果说到我们渐进性或者是阶段性的话，我觉得他们需要在不同的阶段上都要不断的完善自己的技能、完善自己的人格。

下面我想请我们青年企业家的代表发言。昨天我们访问了一个科技园，可以看得出来，中方为扶持青年创业付出了很大的努力、付出了很大的精力，所以他们的事业进行的非常顺利，所以我想向他们表示深深的致敬。我们非常高兴的看到他们所取得的这些成就，这些成绩正是由于他们付出劳动的结果。我们希望能够在中俄两国的企业家之间建立一座桥梁，在不久的将来我们在再一次见面的时候就不是来单独的谈论中方的青年是怎样创业的、俄方的青年是怎样创业的，而是他们怎么样共同开始他们的事业的。谢谢！

俄罗斯青年创业促进中心（达维多夫·阿·帕）：尊敬的朋友们，我非常高兴在此欢迎各位来钓鱼台这样一个热情好客的会客大厅就青年创业问题进行探讨。我是代表俄罗斯青年创业促进中心，当然俄罗斯联邦政府给予青年工作以高度的重视和支持，我们所指的青年是指 14—30 岁年龄段的人群，与此同时，我们近 10 年来通过一系列系统性的法律法规的文件来促进青年工作，与此同时我们还通过了 2025 年前俄罗斯青年政策走向的纲领性文件。与此同时，我们还采取一系列政策性的措施和激励，来促进青年创业，青年创业者是指这些 14-30 岁的人来进行的创业活动，包括他们在 14-30 岁之间成为一个企业的法人。

我们中心主要负责三个方面的青年工作，首先是职业指导，还有职业发展、职业规划，还有创新，科技创新、科研创造等等。与此同时，我们整个工作当中还在全国范围内协助青年进行创业，我想强调指出的是，在我们上述的业务当中我们会定期的举办一系列的青年论坛，包括在联邦层面上、在地区层面上，这都是一些良好的鼓励青年创业和青年交流的一个平台，我们每年都会选取不同的地方来举办这样的交流、创造这样的平台，我们在地区上也有相关的平台。

现在向各位介绍一下支持青年创业计划，刚才有嘉宾也提到了青年创业计划，叶丽娜（音）是创始人，也是这个项目的发起人，同时经过她的倡议我们鼓励青年创业计划已经被提升到联邦和政府的层面上来了，这个计划的名称叫做“你就是企业家”，去年开始我们正式从事这个项目的促进工作。

刚才叶丽娜（音）女士也提到过了，我们有 14 万人参与这个项目，已经获得了 600 亿卢布相关的支持资金，近一段时间之内将把支持资金争取扩展到 1000 亿卢布，这些资金或者这些卢布我们争取每一个单位的投入都能增加两个新的就业机会。但是大家都知道，不久之前我们遇到了困难的情况，所以就借此机会我想正式感谢叶丽娜（音）女士，感谢你们创造一切好的条件来扶持我们的发展。

我们还有许多大学毕业生，毕业了以后就直接参与到这个项目当中来，我们现在就要仔细算计我们预算当中的每一个卢布、每一分钱，这样我们的项目才能可持续发展。

此外，我们开始来测算这个项目框架内能够支持多少家企业，我们能够带来多少就业机会。我们再仔细的精打细算每个卢布的用途，工作当中为了进一步提高这个项目实施的效率，我们还建立了一个创新平台，在自己的工作当中我们还会整合现有的机构，让他们共同的去制定并且是整合所有的机构，让他们共同的去努力工作，这些机构包括一系列的企业。我们要在很大程度上实现努力的一体化，就是把我们的努力集成所有的努力，可以在各方面或者各个领域支持我们的青年创业，在每一个地区我们都会设立 2-3 个相关的协会或者是机构。

当然有的时候也很难去分清这些机构到底是干什么的，有的时候青年创业者也不能够找

对门槛，因为他们也并不知道我们的这个机构到底跟其他机构有什么区别，当然了我们要看到这个事情良好的一面，我们有这个机构的设置会很大程度上帮助企业解决他们所面临的问题。

此外，谈到中俄青年人口和青年人群，我们两国之间还有青年交流的政府间的分委会，我们俄方也有相关的重要领导来担任俄方的主席，事实上这个委员会框架上的一项重要工作之一，就是青年创业，非常希望在不同的平台上，包括在政府间的这种合作机制的平台上，在民间交流的平台上，在各种研讨会和论坛的交流平台上，我们能够有充分的交流，尤其是针对具体的企业青年创业的措施，进行经验交流。

目前我们主要的使命就是要开创中俄青年交流合作的新阶段，借次机会我想正式邀请中国的青年创业家访问我们世界文明的4个创业平台，第一个，就是阿尔泰平台，它叫青年创业进步平台，这个平台是位于阿尔泰州，每年我们都要在那里召开上合组织青年论坛，在论坛期间还有来自独联体国家相关的青年创业代表来参加，我们也很高兴，如果能够有机会在论坛上见到更多的来自中国的青年创业者。因为这是一个很好的机会，在这个平台上你不仅可以与俄罗斯的青年创业家结识，同时可以有机会了解和认识到其他来自独联体国家的青年创业者的代表，事实上这样一个论坛、这样一个平台，在俄罗斯或者在独联体国家有很强的影响力。

第二个平台就是在今年7月份我们要召开的金砖国家青年论坛，刚才大家提醒我说这是一个青年领导人峰会，事实上这个金砖国家青年论坛或者金砖国家青年代表峰会它的主要题目也是关于鼓励青年创业，这个会议将于今年7月在喀山举行，下一个平台也是很好的平台，是俄罗斯最大的一个工业展的平台，在这个平台上青年创业家可以充分地就创新进行交流，还有与科研机构或者科学创造者进行交流。这个工业展是在7月8日-11日，第四个平台，是最大的也是最主要的俄罗斯青年的论坛，这是一个新的创意和想法，去年我们开始举办这样一个活动，这也是一个论坛，去年的俄罗斯总统参加了这次论坛、出席了这次论坛。今年这个论坛将在弗拉基米尔州举行，这个论坛的题目就是俄罗斯最佳青年论坛，这个论坛将在7月29日-8月4日举行，主要就经济问题进行探讨，同时也就实业发展问题进行探讨，我们也将很高兴，如果中国的相关企业家能够加入这个论坛，现在我们应该同你们就参加上述平台或者论坛的可能性保持交流。再次感谢本次论坛主办方，祝愿中俄两国关系发展顺利，尤其在青年创业领域的合作顺利。

主持人：感谢俄罗斯的同事，波切洛娃·艾·阿女士和达维多夫·阿·帕先生，刚才他们介绍了发展的情况，我感觉我们两国问题是相似的、有很多做法也是相通的，当然有很多特点，我相信通过这样的经验交流，就像波切洛娃·艾·阿女士说的，将来我们甚至可以探讨中俄两国青年在创业方面的合作项目。

刚才达维多夫·阿·帕先生提到的几个平台最后的交流活动我也感到很亲切，因为在座的有多位青年企业家去年的时候分别去阿尔泰参加过这个交流活动，去金砖国家的峰会参加过活动，也到叶卡捷琳堡参加过俄罗斯的工业展，我相信今后这样的交流互动会越来越多、两国的合作也会越来越紧密。

刚才在孙先生和波切洛娃·艾·阿女士介绍的时候都提到了支持青年创业的一个很重要的载体，就是我们的创业园区，接下来有请中关村东升科技创业园区负责人张翔先生介绍有关的情况。

张翔：大家好！感谢组委会和中国青年交流中心能给我这次机会，能够坐在这里跟大家进行交流，提到创业咱们克强总理曾经说过，咱们中国也是正在兴起创业大潮，我们作为一个科技园，落实青年就业，还有促进青年创业，做好青年教育，创业的教育、培训、资金和

场地的支持，帮助青年实现创业梦想，成为创业乐土，是我们东升科技园主要的任务和目标。现在我先给大家介绍一下我们中关村东升科技园。

我们中关村东升科技园是在 2012 年 7 月由中关村国家自主创新示范区冠名为中关村东升科技园，右边是咱们中关村自主示范区领导小组的一个批示。中关村东升科技园座落在海淀区核心区域，总建筑面积是 300 万平米，一共分三期进行建设，昨天在座的一些俄罗斯的青年朋友已经到我们园区进行参观了。

我们园区是一个绿化率非常高，而且是一个非常优美的园区，园区环境优美，配套设施也非常完善，创造了优美的环境。同时配套运动场、会议室、健身房、游泳馆等等，这些都在 2010 年陆续投入使用。

这是我们一路走来获得的一些荣誉，值得一提的有两个国家级的，是在 2014 年 4 月认定为国家级文化和科技融合示范基地，还有一个就是在 2014 年 12 月，我们园区的孵化器被认定为国家级科技企业的孵化器，同时咱们也是北京市示范基地，还有中关村核心区军民融合的示范基地。这是我们园区的一些有代表性的企业，第一个介绍的是咱们的同方知网，在海内外共有 6 千多家的机构和用户。第二个，文思海辉。第三个是，鼎力联合。这家公司生产的产品，就是咱们在街上可以看到的那个短途的体感动平车。再一个，去哪儿网，是中国第一个旅游的搜索引擎，是中国旅行者首次能够在线比较国内的航班和酒店的价格及服务，去哪儿网可以随时随地的为旅行者提供国内外的机票、酒店、度假及旅游信息的深度搜索。接下来是豌豆荚，现有超过 3 亿用户，是中国移动互联网行业最具影响力的一个创新企业。

这是我们二期的夜景效果图，二期都是高层建筑，我们一期的定位是节能环保、生物医药，二期我们依托第四代互联网技术也是定位的第四代互联网技术、绿色能源、新材料和节能环保产业，依托这两个产业形成产业聚集，未来的产业体系中形成上中下游的产业链关系，我们继续孵化培养一些在产业链中具有举足轻重的新兴企业。

这是我们入住企业的一个培育机制，我们就想实现一个科技服务的一体化，最终形成一个园区内的产业聚集。这个生物医药技术在我们园区占到了 17%，昨天在跟我们园区交流的时候好像咱们俄方这边也有做生物医药技术的，对这个比较感兴趣。大家可以看到，最大的行业还是电子信息技术，占到了我们园区的行业占比的 55%，还有一些资源与环境技术。我们的孵化模式，就是从预孵一直到孵化，一直到加速，一直到总部基地的形成。

我们用心搭建了几大服务平台，就是为科技企业提供全方位的服务莫华，可以分为两大块，一个是基础服务，就是我们的物业服务，还有提供这种中高端的生活及商务服务，再一个是科技服务，科技服务我们建立了有五大平台，一个是公共服务平台，一个是技术服务平台，再一个是金融服务平台，还有一个创新服务平台，再一个是产学研成果转化平台。

我们基础服务这块，刚才提到物业服务，物业服务还有青年公寓这块，应该说对于创业者们来说提供了衣食住行的一套解决方案，我们还有自己的伊布里克咖啡，还有五星级酒店，卡莱（音）酒店，是依据道家文化建设的。

科技服务这块，我们打造了公共服务平台，为咱们初创的创业者提供所需要的服务，解决企业遇到的各种问题。从工商注册一直到税务筹划，法律事务的咨询，到财务的建设，人力资源的建设、管理咨询、知识产权、IT 服务、政策咨询等等，提供 360 度的服务。

再一个，技术平台的支撑。我们东升科技园有自己的云计算的公司，打造了一个公有的云平台。第二，生物技术创新平台，是咱们园区与天津生化联合搭建的，将研发的成果转化成产品向市场推广。再一个是第三方的检测平台，也是咱们园区内一家企业奥泽世纪（音）联合搭建的，可广泛应用于 IT 产业、家用电器、医疗器械、汽车零部件等的一些检测和测试。

再一个，咱们是为创业者打造这么一个科技的金融服务平台，我们这个园区在金融服务平台新晋刚推出一个产品，就是咱们园区的无息贷款，园区的创投团队比较大，因为我们后

面有很多 VC、PE、天使，还有一些银行和券商，在投资担保、贷款咨询这方面有整个一套服务体系。

再一个，咱们一站式服务中心，其实一站式服务中心就是把所有的咱们园区的服务都整合到了一站式服务中心，比较有特色的服务就是它的私人定制，还有主题咨询。

再一个，青年的创业大赛，我们园区每年都举办创业大赛，今年应该是第三次创业大赛了，今年我们想把创业大赛引到国际化，目前也与韩国的富山大学、美国的哈佛大学，还有东南亚的国家，这些都有接触，希望能在这些国家设立一些分赛场。

我们这个东升杯创业大赛分成两个组，第一个是初创组，核心成员就是在校大学生，成长组核心成员学历在大专院校以上，实际上也是有过一次创业经历的二次创业者。大学生创业比赛旨在宣传这种风险投资管理的理念，传播这种自主创业的意识，激发广大青年学生适应时代需求，勇于创新，投身实践，努力成为咱们新时代所要求的这种复合型的骨干人才。

本届创业大赛不是针对单纯的个人的，而是集中在某一个专业的学生竞赛，是以实际学科为背景的综合跨学科的较量。咱们大赛的特等奖是 100 万，已经有两个项目获得了，这个大赛有什么不同之处？其实从三个方面来看，我们从项目成长的追踪，从导师辅导渠道，还有帮助这些优秀团队进行市场对接，从总中筛选出好的项目，如果获奖了我们就直接进入园区进行孵化，如果获奖也会帮助他们完善商业模式，进入我们已有的创业联盟，帮助他们继续孵化他们的梦想。

这是往届大赛的概述，2014 年，主要分这么四个行业，移动互联网、文化创意、节能环保和智慧应用，我们为这些大赛的创业选手提供资金、物理空间等等这些服务，还有就是我们有班主任导师进行全程指导，还有专业导师帮助他们树立自己的创业梦想。

2014 年全国赛区报名项目一共有 300 个，北京的赛区一共有 120 个，是通过初赛、复赛来完成的，这是一些大赛的照片。

这就是我们为大赛选手落地的一个集中办公区，也是降低咱们这些创业者的创业成本。我们的孵化模式刚才提到了，从预孵等孵化，一直到加速，一直到总部基地，这是提供了一些我们孵化的服务。

再一个，园区的一些专属政策，进入我们园区可以有一些税源返还、贷款补贴等等，还有一些居住证的办理。再有，可以帮助咱们创业者申报一些政策。

我的介绍就是这些，中关村东升科技园十分期盼能与俄罗斯创业青年和相关部门进行交流和学习，也能够在一起和俄中的这些青年帮助他们实现创业梦想，实现自身价值。谢谢大家！

波切洛娃·艾·阿：非常感谢，利用这个机会我想感谢你昨天为我们安排了内容非常丰富的一个参观日程，非常感谢你敞开心扉、你们敞开大门向我们介绍了你们的整个运作情况，我们俄罗斯所有的与会者都被你们的这种精神所感染和振奋，也受到了很大的鼓励，非常希望同你们合作。现在我们想请塔季扬娜·谢莉维尔斯托娃女士，她可能是和中国创业家合作联系最紧密的一个人。

塔季扬娜·谢莉维尔斯托娃：我想对孙先生和王先生表示感谢，他们也是我们可靠的合作伙伴，感谢你们能够积极参与本次圆桌会议。

我简单介绍一下同中国伙伴的合作情况，我们合作已经有 20 年历史了，一直在俄罗斯和中国寻找可靠的合作伙伴。在中俄青年创业家合作中心建立那年我们已经共同决定要进一步促进两国青年创业者开展合作，尤其在我们中俄青年企业家创新俱乐部当中做了大量的工作，支持青年企业家寻找更多的合作，我们这个俱乐部成立于 2012 年，在俱乐部框架内签署了与中国合作伙伴合作的一个协议，我们同中国、莫斯科、中国商会的蔡贵如也有紧密的

合作，并且同他们签署了合作协议。我们可以为我们的青年创业者提供以下的服务，包括办公场所的服务，咨询服务，客户推荐，还包括相关的法律法规服务等等。

2012 年我们成功举办了中俄两国青年创业论坛，参加的与会代表包括来自俄罗斯各个地区的青年创业者，以及来自中国十个省区的青年创业者代表，俄中青年创业者俱乐部它的使命就是进一步促进中俄两国企业间的经贸合作，无论是中国的合作伙伴还是俄罗斯的合作伙伴，都对我们俱乐部的业务或者是工作表现出了浓厚的兴趣，我们这个会员包括小企业，也包括一些大企业，俱乐部会为我们的客户提供全方位的服务，特别是为俄罗斯的客户供全方位的服务，使得他们在中国非常成功的开拓业务、开拓市场。

我们在近 3 年的发展过程当中，从单纯的咨询服务逐渐的向实业咨询过渡，目前我们已经有许多成功的案例。我们在两国实业界都有广泛的联系，并且同大企业建立了非常紧密的联系，如果两国的青年创业者你们有需求，可以随时找我们，我们会给你们提供相关的全方位的协助，你们所有请求或者所有的申请我们都会在 10 个工作日内给你们提供答复。我们会协助你们清除在市场信息获取方面的障碍，也会向俄罗斯相关的创业人员或者青年企业家提供有关于中国相关市场情况的咨询，可以为俄罗斯青年企业家组织他们参观和访问中国相关的经济特区，还有中国相关的产业园区等等。

事实上我在促进青年创业方面也积累了一定的经验，自俱乐部成立之日起我就开始在俱乐部工作，也一直致力于来推动两国青年创业的发展，同时也促进两国青年创业或者青年企业家的合作。我非常高兴，这些经验如果你们感兴趣的话我也可以同你们交流。相信我们这个活动或者业务一定能够使两国的企业获利。

我们这个俱乐部实行的是会员制，会员是每一年重新注册一次，目前已经加入了上合组织青年俱乐部，我们已经有两年多的时间与俄罗斯的相关机构进行了合作，其中包括与俄罗斯的储蓄银行进行了紧密的合作，还向俄罗斯的青年进行广泛的宣传，让他们了解如何在中国开拓市场。目前我们俱乐部在不同的国家机构的平台上，包括联邦议会这样一个高水平的平台上拓展自己的业务，我们也不断的在这样的平台上呼吁他们支持和关注青年创业以及关注青年创业者同国外的合作。

当然现在我们想向各位介绍一下在 2014 年 7 月份成立的中俄青年企业家俱乐部的情况，这个中俄青年企业家俱乐部成立于去年 6 月份，是在首届中俄博览会框架内成立的，成立之初我们就获得了广泛的关注，并且有许多相关的机构包括政府部门也对我们的俱乐部表示了浓厚的兴趣，当时哈尔滨的市场也对我们俱乐部的成立产生了极大的兴趣，非常希望在这个俱乐部的框架内能够协助俄罗斯企业找到中国的合作伙伴。在我们中俄青年创业家俱乐部的框架内，我们也一直协助两国的企业在发展合作的过程当中实现转型，相互适应。

我想借次机会再次感谢孙和王先生，感谢你们对我们中俄俱乐部工作的支持，感谢你们所做的一切，感谢你们为青年创业家拓展国际业务所做出的一些努力。我也邀请各位拜访、参观我们中俄青年企业家的俱乐部，我们这个俱乐部是在莫斯科，希望通过我们这样的合作，能够协助我们的青年企业家取得更多的成就。谢谢各位的聆听。

波切洛娃·艾·阿：谢谢塔季扬娜·谢莉维尔斯托娃，女士们，先生们在我们开始下一个问题探讨之前，我想看一下各位对我们的发言人有什么问题要提出，我们的发言人也会很乐于回答你的问题。

听众：大家好！我是来自弗拉基米尔州的，我有这样的问题，是对孙俊波先生提出的。您刚才详细的向我们介绍了你们的业务种类和范围，和你们工作的具体内容，我们俄罗斯这个青年创业家更喜欢以下的支持形式，就是那些创业人非常希望能有一个平台，你能不能告诉我，在中国有什么样的平台可以获得这样相关的信息，就是中国举办的相关活动在这个活

动的框架内我们可以寻找合作的机会进行探讨，包括一些论坛，中国在什么时候举办什么样的论坛，哪能获得这样的一个消息。

孙俊波：感谢你提问这个问题，中国青年企业家俱乐部有一个网站，这个网站虽然成立的时间不长，我们正在充实中俄双方的一些信息，中方俱乐部的一些工作信息都在这个网站上有所体现，包括我们一些工作计划，一些全年的工作安排，无论是俄方还是中方都可以在这个网站上去寻找这些信息，这是一方面。

第二方面，我们正在打造另一个平台，就是务实的合作平台，我们希望中俄双方企业家把你们的一些问题、一些想法、一些合作的意向能够在这个平台上体现出来，我们根据你们提供的这些要求和信息之后与俄方俱乐部的工作人员一起来寻找你们希望的合作人和合作项目，这样搭建一个有效的合作和洽谈的平台，所以这个平台我们想也在今年的9月份能够在中俄举办交流和洽谈会之前把这个平台完善起来。

听众（外国人用中文提问）：大家好！我代表两个组织，第一个是俄罗斯地理协会，第二个是民族事业博览园，第一个组织我现在不介绍了，第二个，民族事业博览园我们现在有一个项目，这个博览园其实说是一个文化教育中心，就是在莫斯科州，我们现在那里是一个中国民族园，在这里有一个详细的材料以后可以看看，现在我们计划的项目就是建立了一个中国民族园，您觉得中国对那些项目会有兴趣还是没有？

我说的意思就是为推进中国文化和传统，我们可不可以在中国找到投资者呢？

孙俊波：我听到你这个是一个民族世界博览园的项目，就是在中国能不能找到投资者，来向俄罗斯人民宣传中国的文化，是这么一个项目，是吧？

听众：是的。

孙俊波：我想这是很好的，如果你需要这方面投资的话，你可以把这个材料交给我们的中方俱乐部，我们在我们的网站上进行发布，在中国的青年企业家里头可以替你去寻找这方面的投资者和感兴趣者，我想如果有我们的青年企业家对这方面的投资感兴趣，他会很快的跟你去对接。这样可以不可以？

听众：可以的。

听众：对不起，请原谅我贸然打断，再次欢迎各位。关于你提到的这个项目，据我理解，我觉得中国人可能会把它理解为一个博览会，这是一个文化娱乐的中心，所有的访问者将会把它当成一个文化游览的项目，这是完全两回事，这个项目与宣传各国的文化有关。

贾铁松：很高兴他参加了我们的讨论，他是俄罗斯很知名的汉学家，他发表了很多有关于中国哲学的著作，包括儒学的著作，他还有新书正在出版，还有《易经》方面的著作，他新书的名称就是《变革的艺术》，他对中国很了解，有丰富的中国知识，如果没有这样知识的深度，没有这样深程度对中国的了解，我们就无法去顺利和高效的去实施与中国有关的项目，这对我们来说是非常重要的相关的领域，所以非常希望青年创业家你们会分一点时间来研究中国，或许我们会找到时间来举办相关这方面的研讨会，包括对中国哲学的研究等等，这样的话我们就会有合作的一个基础。

您对青年创业者有什么寄语吗？

嘉宾：确实我想强调说，中国有一个不间断的长期的历史，这个历史不仅仅是指一系列重要的历史事件，包括儒学，包括《五经》，包括《四书》等等，这些经典当中都会反映中国是怎么样一个强大的民族，中国的哲学有怎么样强大的力量，包括在语言方面，在不同的中国地区它的文化不同的影响等等，我想强调的是，中国的企业家或者中国文化的代表，他们在很大程度上都会有很深的文化底蕴，这不仅仅体现在语言上，他们也会体现在他们的文字上，我们应该对中国文化和它的历史底蕴给予充分的评价和应有的评价，所以任何一种商业性合作或者任何一种商业领域的合作，都要建立在人的基础上，建立在人和人之间的合作。就如孔子在《论语》中所说的，学而时习之，不亦乐乎。

贾铁松：我们的时间过的非常快，因为4点钟要举行我们论坛的闭幕会，所以时间非常紧张。下面进行下一部分，请几位企业家朋友分享他们创业的经历，首先邀请来自青岛易库（音）公司的王钊，希望你用最短的时间介绍你的创业故事。

王钊：非常高兴参加今天的论坛，我是一个典型的青年创业者，6年之前研究生毕业，我在莫斯科读的研究生，我建立了自己的团队，在青岛建立了自己的公司，原则上我们公司做了相关的网页，主要是做这种在线的辞典，今天来了很多汉学家，也来了很多中国的俄语高手，我向你们推荐一下我们的网站。我们就是一个在线的辞典，已经有了2千多万词条，不仅仅是在线辞典，可以下载俄语学习资料，还可以使中俄两国相互感兴趣的人群有机会相互了解文化，我们的优势就在于要帮助中国人以及中国的企业家、以及俄罗斯人，帮助他们交流，包括在贸易领域，在经济领域，包括在技术领域两国的合作伙伴进行交流。之前我们这样一个技术获得了科技部的奖项，这对我们来说，对于中小企业来说，能获得这样的奖项很不容易的。

总体上来讲我想说，我们这个团队可以利用我们的优势，来帮助中俄两国的民众或者是人们更为顺畅的交流，在2013年我们做了一个网站的推介，在俄罗斯文化中心做了相关的推介，我们把自己的一个E派（音）送给了俄罗斯驻华大使，下一步我们将继续努力为中俄两国的文化交流和人文交流做出自己的贡献。所以我今天就不说更多了，更多的信息可以从我们的网站获得。

波切洛娃·艾·阿：非常感谢，谢谢您这样有效的做了一个推介。因为今天我们还有许多同事他们在农业技术领域是非常领先的，他们也非常希望能够获得发言的机会，现在我们把话筒交给他们。

贾铁松：你们是提问还是要做推介呢？

听众：我们代表的是俄罗斯科学院，我们有一系列的农业领域的技术开发成果，包括与农业生态有关的这些技术，我有一系列的问题。中国的企业家是否对俄罗斯向你们出口相关改善农产品质量的技术感兴趣，中国是否有意或者对进口这样的技术感兴趣？还有改善计划的技术和农业的技术。

孙俊波：科技对中国的农村建设发展来讲非常重要，在中国的农村缺两方面的东西，一个是科技，农业科技，另外一个金融，如果农村有更多的科学技术和金融支持的话农村发展会更快，农村青年也会发展的更快。对于生态农业发展这方面的技术中国是很缺乏的，也是很急迫的。你们都知道，中国人多地少，如何把有效的土地发挥出最好的效益来，就是需

要科技。这些年发展来讲，如何发展生态农业、高效农业、循环农业、绿色农业，对中国来说是非常迫切的，也是急需的。

波切洛娃·艾·阿：我们必须结束我们今天的探讨了，因为4点我们要在大会议厅召开我们本次论坛的闭幕式，我们还有许多问题需要探讨，没有来得及去探讨，还有许多企业非常想推介自己的公司和项目，他们也非常希望能够建立更为紧密的联系，我也想再一次呼吁各位。因为大家都知道，在季托夫担任主席的中俄友好发展委员会框架之内有一个青年委员会，我们在这个委员会的框架内会协助两国青年企业家搜集信息，协助你们建立良好的合作关系，同时也会知道你们如何到相互国家去拓展市场等等。所以我也想把我的话筒就此转给我的共同主持人。

贾铁松：刚才我们都进行了非常好的探讨，我相信还有很多一些合作的意向、一些问题大家都想有更多的时间，这就更加需要我们中俄两国的青年组织搭建更多的平台、创建更多的机会，我期待着将来有机会在北京中国的其他地方，或者是在俄罗斯能够和大家再进行探讨。

最后，我把话筒交给我们中方俱乐部的秘书长孙俊波先生。

孙俊波：今天的论坛时间很短，大家有些话还没有来得及讲，另外，有些议题探讨的还不够深入，这给中俄青年企业家俱乐部提出了一个问题，就是在后期的俱乐部关于开展中俄青年企业家交流论坛合作的过程中，如何采取更有效的形式，让大家谈的问题更深入，把你们想交流的事情、洽谈的事情、合作的事情能够有效的对接好，这也是俱乐部中方秘书处下一步要解决的问题，这样的话让远道而来的俄罗斯朋友或者说让中国的企业家去俄罗斯之后能够对接的更加务实、更加有效，我想下一步作为我们中方俱乐部来讲，要从这个方面来解决问题，因为企业家是最务实的人，不要把更多的时间浪费在我们无效的工作中去，所以我想这对我们后期的工作提出了一个要求和改进，希望得到大家的支持和帮助。

波切洛娃·艾·阿：谢谢您非常明智的建议。我们的论坛到此结束。

——完——